



DAstra
network

Инвестиционная платформа, которая обеспечивает доступ к самым перспективным стартапам в области инноваций, помогая им реализовать свой потенциал

Введение	02
О проекте	03
Определение	04
Цели и задачи	05
Предпосылки к реализации	06
Проблема рынка	07
Наше решение	08
Объем аудитории	09
Категории пользователей	11
Мотивация пользователей	12
Экосистема	14
Применение блокчейна	15
Инвестиционная платформа	16
Монетизация	17
Конкурентные преимущества	18
Токеномика	19
Параметры токена	20
План эмиссии	21
Распределение токенов	22
Вознаграждение ДАО	27
Инвестиционная привлекательность	29
Прогноз капитализации	30
Общая маркетинговая стратегия	31
Дорожная карта проекта на 5 лет	33
Риски и возможности реализации	34
Заключение	35

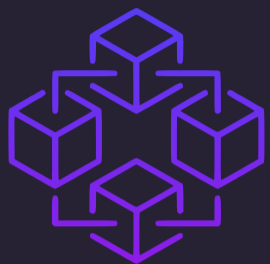
В 2023 году усилилась проблема привлечения прямых инвестиций в российский высокотехнологичный бизнес. Это связано с нестабильностью экономической и политической ситуации в стране, а также из-за отключения местных банков от международных систем финансовых сообщений. Вопреки ограничениям, российские основатели являются одними из самых востребованных во всем мире, и продолжают привлекать инвестиции из зарубежных стран через регистрацию компаний за границей.



DAstra Network создает возможности для российского бизнеса в прямом привлечении финансирования в российские компании не только от местных, но и от инвесторов со всего мира. Мы объединяем бизнес и инвесторов всех стран, благодаря трансграничным возможностям финансовых транзакций, построенных на технологиях блокчейн. Каждый инвестор может приобрести долю в российской высокотехнологичной компании, а организации и частные лица – привлечь финансирование от всех заинтересованных спонсоров под реализацию инновационных проектов.

Банк России в 2022 году отметил значимость развития рынка цифровых финансовых активов и начало его становления. Интерес к токенизации и технологиям блокчейна продолжает расти со стороны пользователей и инвесторов, также становится больше новых токенов и криптовалют ежегодно. Уже около 10% населения России владеют цифровыми активами на сумму более 2 трлн рублей. Многие госкорпорации способствуют развитию проектов в сфере web 3.0.

Как правило, практически все стартапы проходят раннюю стадию развития через привлечение финансирования, потому что не у всех создателей технологичных идей имеются личные средства на запуск бизнеса. На DAstra Network бизнес-проекты получают рейтинги и привлекают финансирование, инвесторам предоставляется возможность приобретать токены самых перспективных стартапов.

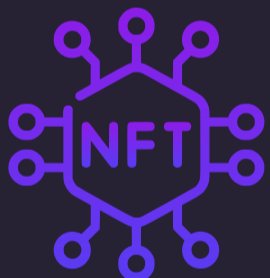


Инвестиционная платформа DAstra Network разработана на базе технологий блокчейн, используя полезные возможности токенизации для применения в реальном мире. Высокотехнологичный бизнес привлекает инвестиции с помощью выпуска цифровых финансовых активов в виде токенов, которые также могут быть формата NFT.

Бизнес-проекты создают токены для различных целей и могут привлекать финансирование для реализации идей с помощью заемных средств от частных инвесторов, через продажу акций компании или доли в организации венчурным фондам, а также в виде краудфандинга от фанатов. Способ краудфандинга с помощью NFT будет актуальным для блогеров и других медийных личностей, лишенные возможности монетизации контента в Instagram, YouTube и пр.



DAstra Network облегчает привлечение инвестиций для стартапов через выпуск токенов в несколько кликов и размещение их на платформе для получения финансирования. Для привлечения капитала в бизнес-идеи стартапам доступны деньги частных инвесторов, венчурных фондов и даже активных фанатов на международном уровне. Технология токенизации позволяет преодолевать барьеры традиционных финансовых транзакций, созданные текущей мировой финансовой политикой.



NFT технологии стали мейнстримом, благодаря применению в сфере цифрового искусства. Многие проекты из сфер GameFi, Play-to-Earn привлекают финансирование через выпуск эксклюзивных цифровых активов в виде персонажей или другого игрового инвентаря, который в будущей игре станет ее полноценной частью. Таким же образом любой технологичный проект может привлекать финансирование под реализацию идеи, выпустив цифровые активы в виде NFT. Это дает возможность стартапу привлечь спонсоров через краудфандинг – коллективный сбор денег на реализацию какого-либо проекта, где спонсоры получают вознаграждения, например: мерч, открытки, партнерские сертификаты, скидку на услуги или товары, и многое другое – после реализации проекта на собранные средства.



DAO – децентрализованная автономная организация. Создается с целью стимулирования сообщества DAstra Network участвовать в развитии проекта путем голосования. К таким голосованиям в пределах инвестиционной платформы относится выбор проекта к финансированию среди потенциальных инвесторов. Спонсоры, принявшие участие в голосовании, входят в Белый список, бронируя таким образом место для участия в финансировании перспективной идеи.



DAstra Network – инвестиционная платформа, где стартапы и бизнес привлекают финансирование для реализации и внедрения инновационных решений.

Отличительной чертой платформы является отсутствие управления капиталом инвесторов и инвестиционными счетами стартапов, привлекающие финансирование. Такая уникальная возможность создана с применением смарт-контрактов и технологий блокчейн. Инвесторы подключаются к веб-сайту с личными web3-кошельками, а во время кампании по привлечению финансирования, собранные средства для стартапов хранятся в смарт-контракте как на эскроу-счете до завершения раунда по сбору средств. После успешно привлеченного финансирования, автор проекта может вывести средства для последующей реализации проекта.

Токены – цифровые финансовые активы организации, эмитированные под установленную долю компании для продажи инвесторам. Также финансовые обязательства могут быть в виде краткосрочных займов или в виде краудфандинга.



Главной целью проекта является предоставление возможности для технологичных стартапов привлекать финансирование через выпуск токенизированных прав собственности.

Несколько задач, которые мы решаем:



Обеспечение безопасности в хранении капитала инвесторов



Полная защита инвестиционных счетов стартапов



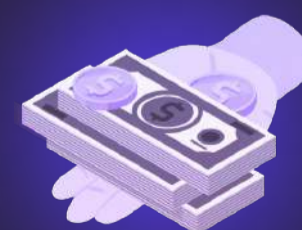
Снижение международных барьеров для финансовых транзакций



Развитие качественного сообщества стартапов и инвесторов

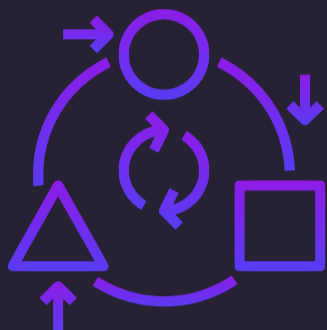


Снижение бюрократии электронным документооборотом



Повышение прибыльности инвестиций в российский ИТ-бизнес

К 2030 году блокчейн-технологии обеспечат рост мировой экономики на \$1,7 трлн, интерес инвесторов к этому направлению остается стабильно высоким.



Государство и традиционные системы защиты прав собственности развиваются слишком медленно и поэтому не всегда могут предложить адекватные сервисы для новых отраслей. При этом люди активно вовлечены в процессы покупок и обмена цифровыми активами, в результате чего они оказываются уязвимы и ищут механизмы защиты прав собственности.

Россия является лидирующим регионом по количеству владельцев цифровых активов, но вместе с этим не развиты собственные блокчейн-решения, в связи с чем пользователи вынуждены использовать зарубежные сервисы на английском языке. Банк России в своем информационно-аналитическом отчете "Обзор платформенных сервисов в России" за 2022 год отмечает, что рынок цифровых финансовых прав только начинает свое становление, а интерес к нему растет быстрыми темпами. Это обусловлено повышением прозрачности транзакций с цифровыми правами, а также высоким удобством их использования. Банк России прогнозирует в ближайшие годы значительный рост выпусков цифровых финансовых активов для организаций и хозяйствующих субъектов. По состоянию на 31.12.2022 в качестве эмитентов цифровых финансовых активов в России выступили всего лишь 11 компаний различных сфер деятельности: члены крупных промышленных групп, финансовые компании (банки, лизинг, факторинг), строительные компании, а также представители иных отраслей.



Таким образом проект **DAstra Network** как инвестиционная платформа нового поколения находится в тренде развития этого сектора экономики, который будет развиваться с высоким интересом и быстрыми темпами, потому что прямая конкуренция в России и СНГ практически отсутствует, а спрос на выпуск цифровых прав среди бизнеса и стартапов растет ежедневно

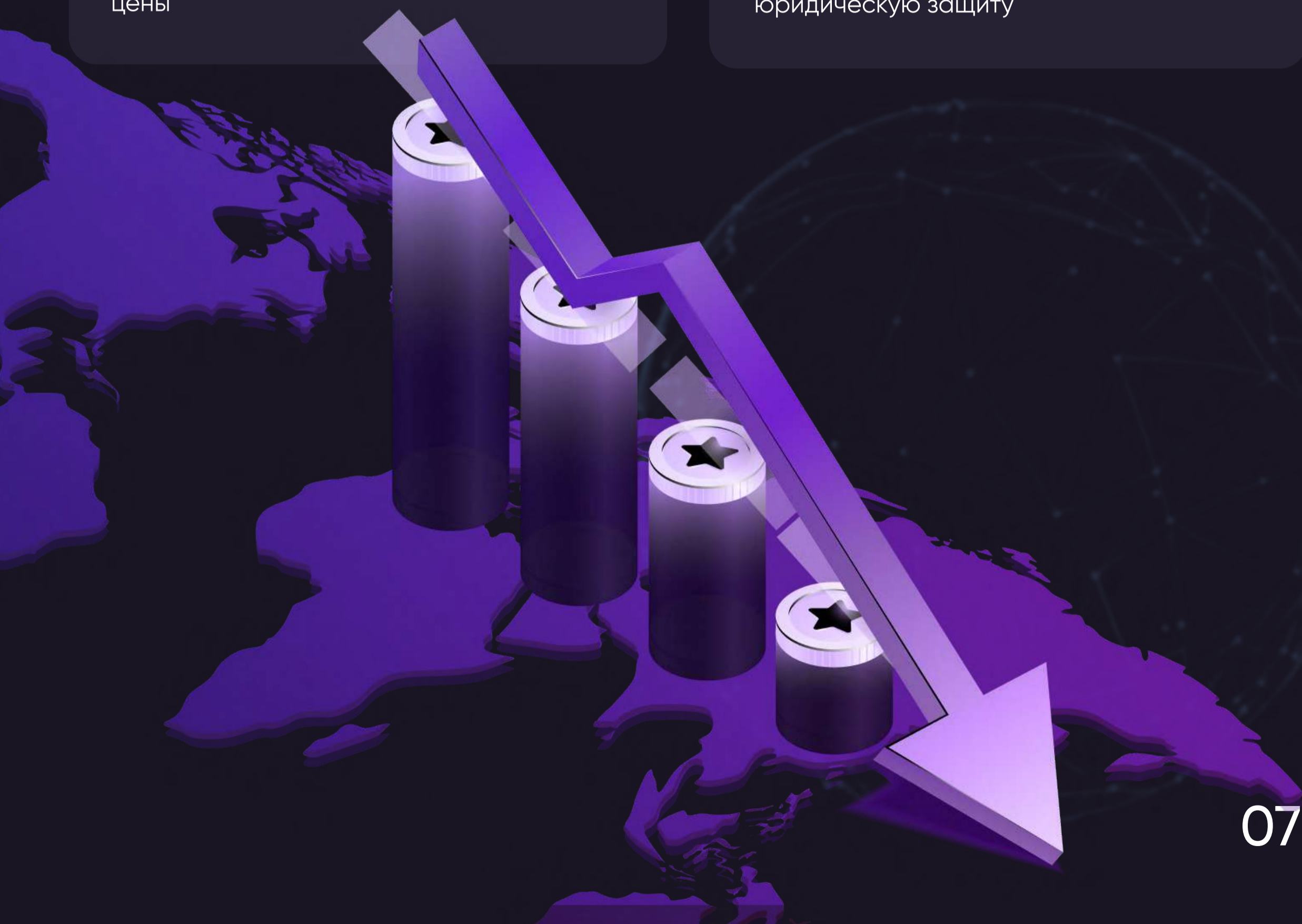


Одной из основных проблем рынка инвестиционных платформ и лаунчпадов на международной арене среди блокчейн-стартапов является высокая конкуренция на этом рынке. Каждый год появляются новые платформы и лаунчпады, что приводит к распылению инвестиционных потоков и усложняет поиск подходящих проектов для инвестирования. В то же время большинство из запущенных лаунчпадов закрывают свои проекты по разным причинам

Также проблемой является отсутствие единого стандарта оценки проектов на ранних стадиях развития. Это может приводить к тому, что инвесторы будут инвестировать в переоцененные проекты, которые на самом деле не стоят своей цены

Еще одной проблемой является недостаточная прозрачность и надежность многих платформ и лаунчпадов. Инвесторы не всегда могут быть уверены в том, что проект, на который они хотят вложить деньги, реально существует и имеет потенциал для успешного развития

Одной из основных проблем является недостаток квалифицированных инвесторов, готовых вкладывать деньги в технологичные стартапы. Это связано с тем, что инвестирование в стартапы является высокорискованным и требует определенных знаний и опыта. Кроме того, многие инвесторы предпочитают более традиционные формы инвестирования, которые имеют более предсказуемый результат и высокую юридическую защиту



Основываясь на представленных проблемах рынка крипто-лаунчпадов и традиционных инвестиционных платформ, мы предлагаем такие решения:

1 Организовать сотрудничество и создать возможности для объединения инвестиционных платформ. Это позволит сократить конкуренцию и создать более крупные и надежные инвестиционные площадки с разными категориями и стадиями проектов

2 Внедрить технологии блокчейн и смарт-контрактов, которые обеспечат прозрачность и надежность инвестиционных процессов, в том числе безопасность капитала инвесторов и привлеченного финансирования стартапами

3 Разработать единый стандарт оценки проектов на ранних стадиях развития, который может использоваться другими инвестиционными платформами и лаунчпадами. В этом поможет внедрение DAO, благодаря которому сообщество заинтересованных инвесторов смогут голосовать за листинг проектов на платформу, за что получают возможность внеочередного участия в инвестиционном раунде и другие привилегии

4 Обучать и поддерживать квалифицированных и частных инвесторов, которые готовы вкладывать деньги в технологичные стартапы с высокой прозрачностью финансовых процессов. Это может быть достигнуто через создание специальных образовательных программ и инвестиционных клубов

5 Создать механизмы и привлечь возможности государственной поддержки для технологичных стартапов, которые помогут привлечь больше инвесторов и снизить риски инвестирования, за счет повышения доверия к стартапу

Целевая аудитория проекта, это два вида клиентов:

- Бизнес-проекты, которые хотят привлечь финансирование в обмен на долю в компании или взять займ у частных инвесторов под фиксированный процент
- Частные инвесторы, которые ищут новые перспективные проекты, чтобы приобрести долю в компании для получения долгосрочных дивидендов или дать займ под годовой процент



Согласно исследованию Dsight “Венчурная Евразия 2022” рынок венчурного финансирования в России рекордно снизил свою активность. Эксперты объясняют снижение этой активности сменой фокуса: в 2022 году частные фонды решали юридические проблемы и вопросы с релокацией сотрудников на фоне кризисной ситуации.

Тем не менее, если крупные корпорации ждут стабильности и не предпринимают никаких инвестиционных действий, то частные и индивидуальные инвесторы наоборот видят в этой ситуации возможности приобретения доли перспективных и качественных стартапов по сниженным оценкам в сравнении с теми, что были в периоды высокой инвестиционной активности крупными венчурными фондами

Заметим, что меньше всего изменений произошло в госсекторе. Представители государственных фондов в 2022 году вложили в российские проекты \$76 млн. Для сравнения, в 2021 году объем финансирования со стороны государственных игроков составил \$87 млн. Число сделок тоже снизилось незначительно: с 31 в 2021 году до 24 в 2022-м

Инвестиционная платформа [DAstra Network](#) предоставит для частных инвесторов высококачественные технологические стартапы, оценка которых будет оптимальной за счет коллективного голосования среди участников сообщества DAO. Дополнительной мотивацией для стартапов участвовать в нашей экосистеме является партнерство с государственными фондами и грантами, что является одной из лучших финансовых поддержек даже в самое нестабильное время для запуска новых проектов.

Впрочем, многие исследователи считают, что рынок венчурных и прямых инвестиций в России в 2023 году будет постепенно восстанавливаться

TAM (Total Addressable Market) – общий объем рынка венчурного финансирования, на который направлены лаунчпады по привлечению инвестиций. По данным CB Insights, в 2022 году объем мирового венчурного финансирования составил \$415,1 млрд – на 35% меньше, чем в 2021 году. В течение всего 2022 года снижалось количество «единорогов» – компаний с оценкой выше \$1 млрд

SAM (Serviceable Available Market) – сегмент российского рынка венчурного финансирования, на обслуживание которого в первую очередь ориентирован наш проект. По данным Dsight, за первые 11 месяцев 2022 года объем венчурных инвестиций в российские стартапы составил \$720 млн – это в 3,5 раза меньше итогов рекордного 2021 года. При этом количество сделок за данный период снизилось в три раза – до 103. По прогнозу аналитиков Dsight, в 2023 году количество сделок может вырасти и составить 130–150, а объем инвестиций около \$400 млн – без учета крупных сделок и IPO

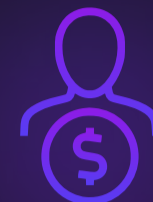
SOM (Serviceable Obtainable Market) – доля рынка ИТ-стартапов, которую наш лаунчпад может реально захватить и обслужить. Например, в 2022 году высокотехнологичные ИТ-стартапы из секторов финтеха, электронной коммерции привлекли более \$200 млн. Если количество игроков рынка в роли венчурных фондов снизилось за 2022 год на 40%, то количество и желания стартапов привлечь финансирование наоборот увеличились. В то же время существует множество частных инвесторов, желающих инвестировать в качественно отобранные проекты. В 2022 году ЦБ России сообщил, что россияне владеют цифровыми активами суммой более 5 трлн. рублей, а владельцев криптовалют насчитывается более 17 млн или около 12% населения страны

Таким образом, DAstra Network имеет высокие шансы занять свою нишу и получить реально достижимый объем рынка за счет предоставления возможности по привлечению инвестиций в бизнес-проекты на ранних этапах развития на удобной цифровой платформе. Внимание высокотехнологичных стартапов также привлечет возможность привлечения инвестиций через выпуск цифровых финансовых активов, что является престижным конкурентным преимуществом для каждого участника экосистемы

Основными пользователями платформы являются стартапы, которые привлекают финансирование для реализации бизнес-идей, а также инвесторы в роли частных лиц или компаний, предоставляющие инвестиционные возможности для стартапов.



Стартапы – компании, которые ищут инвестиции для своего развития. Они могут использовать лаунчпады для презентации своих проектов и привлечения инвесторов с помощью выпуска цифровых финансовых активов



Инвесторы – люди или компании, которые ищут возможности для инвестирования своих средств в технологические стартапы. Они могут использовать лаунчпады для поиска перспективных проектов и проведения детального анализа. За счет применения токенизации и выпуска цифровых прав, инвесторы могут инвестировать в проекты без границ для финансовых транзакций, которые имеются в текущей финансовой системе, особенно для российского рынка капитала

Дополнительными пользователями платформы являются эксперты по первичной оценке стартапов для установления инвестиционной привлекательности; менторы для оказания квалифицированной поддержки стартапов в правильной упаковке позиционирования для инвесторов; партнеры в роли частных и государственных акселераторов, направленные на отбор самых перспективных проектов для ускорения их развития за счет предоставления дополнительных ресурсов.

Эксперты, менторы и партнеры также могут быть в роли инвесторов в те проекты, по которым они оставляют свою оценку, берут на обучение или предоставляют взаимопиар. В том числе быть в сообществе DAO и владеть токенами DAN. Отзыв от такого пользователя будет иметь самую высокую ценность для принятия решения инвесторами о вложении своих средств в этот стартап, потому что эксперт рискует и сам, инвестируя в проект. Оценка, подтвержденная инвестициями, является настоящим подтверждением реальности рекомендательного отзыва.



Эксперты – специалисты в различных областях, которые могут оценить потенциал технологических стартапов, чтобы помочь инвесторам принимать правильные решения. Они могут использовать лаунчпады для участия в экспертных комиссиях и оценке проектов на возмездной основе за вознаграждения от платформы



Менторы – опытные предприниматели и бизнес-ангелы, которые могут помочь стартапам в упаковке инвестиционной документации, чтобы развиваться быстро и достичь успеха в цели по привлечению финансирования. Они могут использовать лаунчпады для проведения консультаций и менторинга



Партнеры – компании или организации, которые проводят акселерационные программы и могут предоставить стартапам дополнительные ресурсы и возможности для быстрого старта развития проекта. Они могут использовать лаунчпады для поиска перспективных проектов и установления партнерских отношений для совместного достижения взаимовыгодного сотрудничества



Бизнес-проекты

Стартапы хотят привлечь финансирование для своих идей как можно быстрее, а также получить адекватную оценку перспектив и квалифицированную поддержку от менторов, являющиеся экспертами в их отрасли. Лаунчпад DAstra Network предоставляет доступ к экспертам в различных областях, таких как маркетинг, финансы, технологии и т.д. Это помогает стартапам получить ценные советы и рекомендации от профессионалов. Кроме того, наша платформа открывает возможности для получения дополнительных ресурсов, чтобы позволить сэкономить силы и средства стартапов на начальном этапе развития.

Важной частью при старте новых бизнес-проектов является целевая сеть контактов предпринимателей, инвесторов и потенциальных клиентов, с которыми можно установить партнерскую связь и организовать встречи. Это дает стартапам сильную поддержку в начале своего пути для достижения целей по привлечению инвестиций.

За счет партнеров инвестиционной платформы в виде акселераторов и государственных фондов, выделяющие гранты на развитие идей, стартапы имеют возможность пройти квалифицированное обучение в сжатые сроки. Участники команды проекта получают ценные знания в маркетинге, управлении проектами, инвестициях, что помогает выстроить правильный вектор развития в начале пути и улучшить компетенции команды.



Инвесторы

Частные лица и компании, оказывающие финансовую поддержку стартапам, имеют доступ к перспективным идеям с высоким инвестиционным потенциалом. Важным фактором является предоставление возможности инвесторам принимать участие в развитии инновационных продуктов на ранних этапах развития, что может привести к высокой доходности в короткие сроки. Венчурные инвестиции хоть и имеют повышенный риск инвестирования, вместе с этим имеют потенциал в самой высокой доходности. К тому же ИТ-индустрия является и продолжит держать статус одной из самых высокодоходных..

За счет привлечения квалифицированных экспертов на платформу по оценке бизнес-идей, инвесторы могут с большим доверием вкладываться в развитие проектов, имеющих такую оценку от нескольких экспертов. Совместная работа позволяет инвесторам принимать более обоснованные решения при инвестировании своего капитала в развитие бизнес-идей.

Стартапы, в которые инвестор вкладывает собственные средства и получает высокую доходность после реализации этих идей, улучшает свою репутацию на рынке капитала.

Таким образом, инвестор на лаунчпаде DAstra Network формирует свой инвестиционный портфель успешных проектов, что позволит в будущем привлечь больше партнеров и потенциальных клиентов в виде личных обращений стартапов.

Экосистема состоит из трех модулей:

1 Web3-платформа для привлечения инвестиций с защитой капитала инвесторов и инвестиционных счетов стартапов на уровне смарт-контрактов

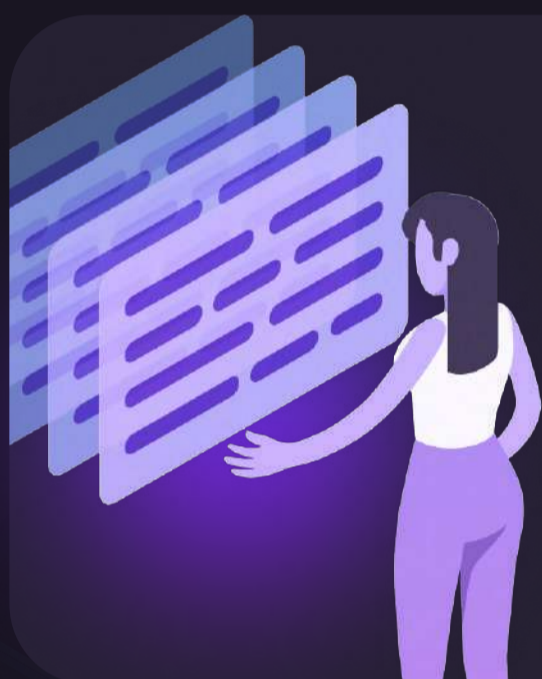
2 Нативный токен платформы для оплаты услуг по выпуску цифровых прав и получения дополнительной выгоды за активность в голосованиях DAO

3 Внутренняя биржа для обмена и продажи цифровыми финансовыми активами проектов между инвесторами



Полный цикл использования инвестиционной платформы **DAstra Network** начинается с выпуска токенов автором проекта и не оканчивается после успешно завершенного раунда по привлечению средств. Покупатели токенов в инвестиционных целях наверняка захотят продать их полностью или частично. Внутренняя биржа обеспечивает дополнительную ликвидность для цифровых акций компаний за счет организации вторичных продаж между инвесторами платформы.

Возможности блокчейна уже зарекомендовали себя в сфере трансграничных расчетов. С введением ограничений в финансовых сообщениях многие компании успешно используют цифровые активы для выплаты зарплат сотрудникам и расчета с подрядчиками.



Смарт-контракты являются наиболее защищенным способом в привлечении инвестиций в сравнении с традиционными способами через централизованных посредников в виде финансовых организаций.

Инвестиционная платформа DAstra Network не имеет доступа к привлеченным инвестициям и не управляет ими. Смарт-контракты платформы являются гарантом в проведении купли-продажи прав собственности на долю в компании.



Лаунчпад **DAstra Network** предоставляет возможность стартапам зарегистрировать бизнес-проект и привлечь финансирование от инвесторов через выпуск цифровых активов. Инвестиции могут привлекать не только юридические лица, также и физические. Для начала этой процедуры автор проекта проходит верификацию личности. Номера смарт-контрактов токенов будут связаны юридически с конкретными лицами, которые создают инвестиционные предложения и будут иметь обязательства перед своими спонсорами.

Как привлечь инвестиции?

1

Зарегистрируйте юридическое лицо или бизнес-проект

2

Создайте цифровые финансовые активы для проекта

3

Разместите токены с указанием стоимости за единицу

4

Получайте финансирование от инвесторов со всего мира

Участники платформы, выступающие в роли инвесторов, верифицируют свою личность с целью юридической связи предоставления финансирования для стартапов. Таким образом, DAstra Network предотвращает возможности легализации капитала, предоставляя стартапам легальные средства инвесторов. Так как сделки пойдут через смарт-контракты в открытых блокчейнах, инвесторы с легкостью докажут перевод средств проектам, благодаря верифицированным аккаунтам и прикрепленным к нему кошелькам и ссылкой на финансовую транзакцию.

Как инвестировать и заработать?

1

Выбирайте перспективные проекты

2

Изучайте информацию о текущем состоянии проектов

3

Покупайте доли в бизнес-проектах

4

Получайте дивиденды как учредитель компании

5

Продайте токены дороже на вторичном рынке

Основное:

1

Комиссия за выпуск цифровых финансовых активов

2

Комиссия от привлеченных средств бизнес-проектами

Дополнительно:

3

Консультационные услуги по упаковке бизнес-проектов с целью увеличения спроса на инвестиции в компанию

4

Оказание услуг по рекламному продвижению в социальных сетях DAstra Network и с помощью рекламных баннеров на платформе для ускорения в достижении результатов по привлечению финансирования

Сервис создания DAO для стартапов с фиксированной комиссией за:

- создание страницы DAO
- создание голосования
- создание Фонда управления



Главным преимуществом лаунчпада **DAstra Network** является организация плотной связи с государственными мерами поддержки, в том числе грантами и иными госфондами, предоставляющие финансирование и акселерационные программы для высокотехнологичных проектов на ранних стадиях развития. Ожидается, что роль государства в фондировании высокотехнологичных стартапов на местном рынке будет увеличиваться.

Мы преследуем цель и возможности для регистрации инвестиционной платформы DAstra Network в реестре операторов информационных систем, в которых осуществляется выпуск цифровых финансовых активов. Этот реестр ведется Центральным банком России.

Таким образом, при достижении поставленных целей, наша инвестиционная платформа будет одной из самых привлекательных для организации привлечения финансирования высокотехнологичных стартапов с использованием инновационных технологий – блокчейн и смарт-контракты.



Владельцы токенов **DAstra Network [DAN]** имеют привилегии:



Приоритетная очередь на инвестиции
в самые перспективные проекты



Возможность участия в отборе бизнес-
проектов для допуска их на платформу



Скидки на услуги по продвижению
инвестиционных проектов



Сниженные комиссии для компаний от
привлеченных инвестиций

Долгосрочное удержание токенов DAN стимулируется за счет предоставления дополнительного заработка среди участников DAO для возможности голосования за листинг новых проектов, а также среди владельцев стартапов – для получения более выгодных цен на продвижение инвестпроектов и сниженные комиссии от привлеченных средств.



Название

DAstra

Тикер

DAN

Максимальная эмиссия

1 000 000 000

Сжигание

нет

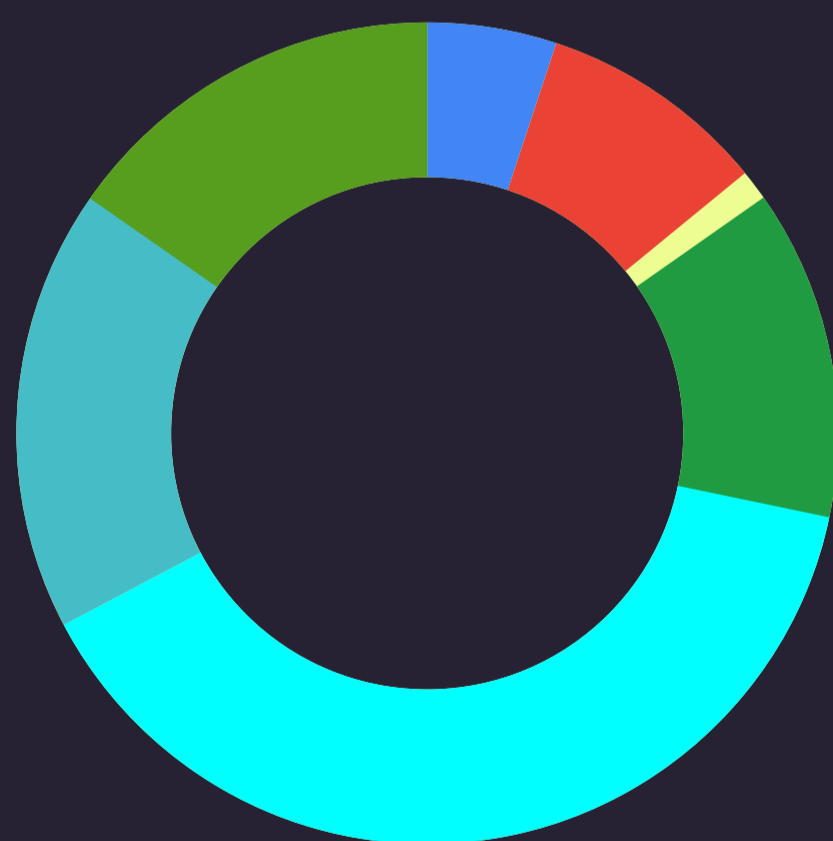
Десятичные знаки

18

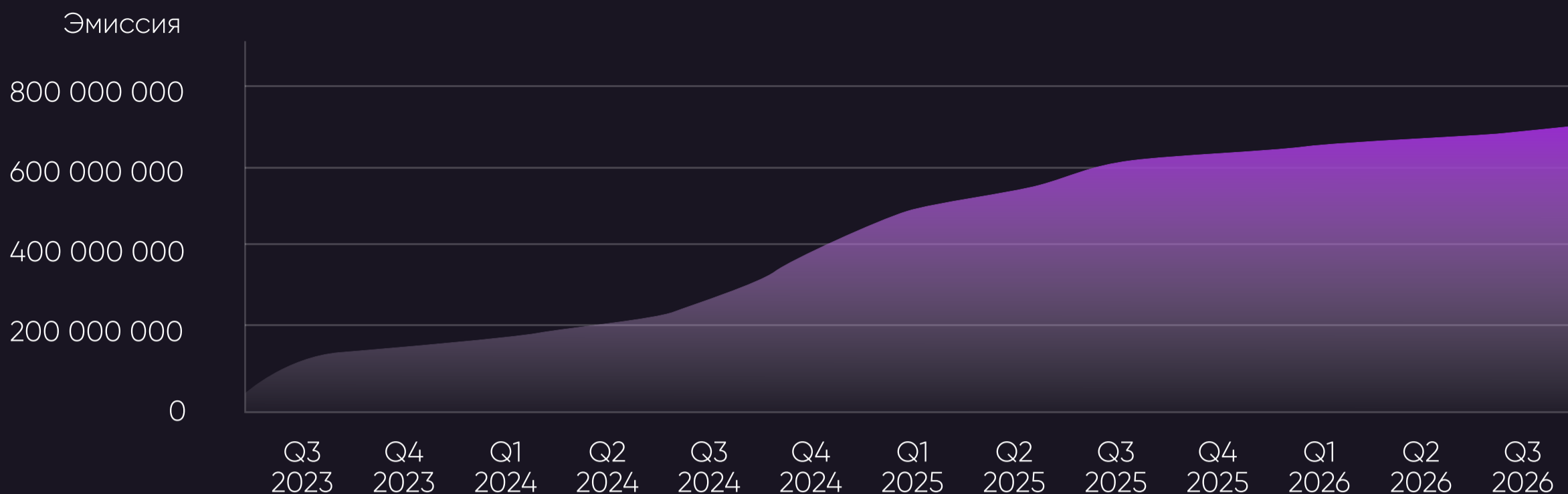
Стандарт

ERC-20

Maximum DAN	100,0%	1 000 000 000,00	Цена продажи	Привлечено
Pre-sale round	5,0%	50 000 000,00	\$0,008	\$400 000,000
Private round	9,0%	90 000 000,00	\$0,014	\$1 260 000,000
IDO	1,0%	10 000 000,00	\$0,021	\$210 000,000
Liquidity	13,0%	130 000 000,00	\$0,021	\$2 730 000,000
DAO fund	39,0%	390 000 000,00		
Marketing and partnerships	18,00%	180 000 000,00		
Team and advisors	15,0%	150 000 000,00		

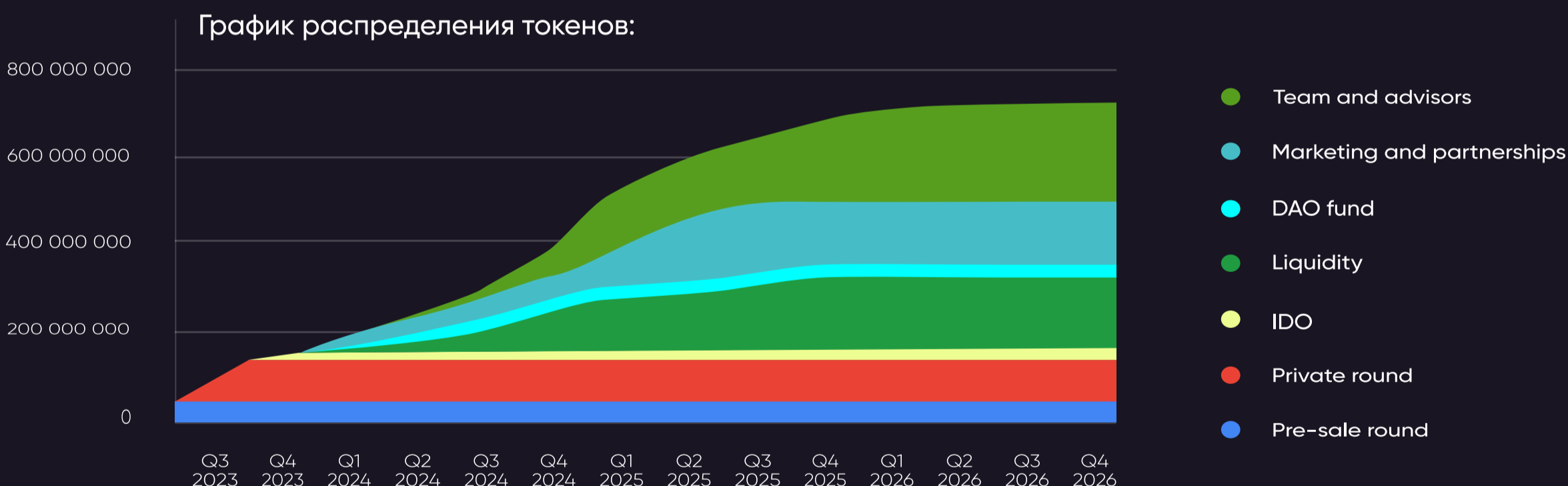


- Pre-sale round
- Private round
- IDO
- Liquidity
- DAO fund
- Marketing and partnerships
- Team and advisors



Распределение токенов

Команда **DAstra Network** планирует проводить частные инвестиционные раунды по привлечению финансирования в два этапа. Далее планируется привлечь средства с помощью первичного децентрализованного предложения токенов DAN на лаунчпадах DEX. Средства, привлеченные с лаунчпадов, будут поставлены в ликвидность для торговой пары DAN/USDT. В дальнейшем ожидается провести листинг токенов на централизованных биржах с целью расширения канала привлечения пользователей на инвестиционную платформу, которые будут покупать нативные токены DAN, чтобы применять их на платформе.



Период вестинга

временные интервалы, через которые полностью или частично распределяются токены для команды, инвесторов, партнеров и ранних пользователей

Локап-период

временной интервал, после которого можно перемещать или продавать полученную долю токенов DAN

Предпродажа

Раунд предварительной продажи токенов DAN планируется провести в количестве 5% от доли максимальной эмиссии или 50000000 DAN по стоимости \$0,008 за один токен DAN. Капитализация токенов DAN после успешно проведенного раунда предпродажи составит 400000 USDT. В этом периоде планируется привлечь частных инвесторов из числа лиц, приближенных к команде. Минимальная сумма покупки – 10000 DAN (\$1000) на одного инвестора, также это минимальная сумма для участника ДАО. Максимальная сумма покупки – 200000 USDT. Фактически, все инвесторы раунда предварительной продажи являются участниками сообщества ДАО.

Период вестинга отсутствует и токены распределяются по факту совершения покупки.

Локап-период для инвесторов раунда предварительный продажи также отсутствует и токены для отправок доступны сразу.



Приватный раунд

Для приватного раунда продаж нативного токена DAN инвестиционной платформы DAstra Network выделено 9% от доли максимальной эмиссии или 90000000 DAN по стоимости \$0,014 за единицу. Капитализация токенов DAN после успешно проведенного приватного раунда прибавит 1260000 USDT и составит в общем 1660000 USDT. За этот период команда планирует привлечь крупных лид-инвесторов из числа специализированных венчурных фондов для повышения лояльности перед пользователями во время листинга на крипто-биржах. Минимальная сумма покупки – 1000000 DAN (\$14000) на одного инвестора. Максимальный запрос от одного венчурного фонда – 1260000 USDT.



Период вестинга отсутствует и токены распределяются по факту совершения покупки.

Локап-период для инвесторов раунда предварительный продажи – после начисления токенов на кошелек инвестора разблокируется каждые 60 дней по 10% в течение 600 дней

IDO

После успешно проведенных инвестиционных раундов продажи токенов DAN, в течение 180 дней будет эмитировано 10 млн DAN или 1% от максимальной эмиссии для проведения первого публичного децентрализованного предложения через лаунчпады крупных децентрализованных бирж (DEX).

Цена DAN на этапе IDO будет стартовать с отметки \$0,021 за единицу с предложением 10 000 000 DAN (1% от максимальной эмиссии). Капитализация криптовалюты DAN после IDO составит более \$1870000. Все средства, привлеченные во время IDO – 210000 USDT будут использованы в полном объеме для листинга и обеспечения ликвидности на DEX. В первую очередь ликвидность будет обеспечена для 10000000 DAN / 210000 USDT – при оценке DAN в \$0,021 за единицу.

Таким образом, первые инвесторы, купившие токены в раундах предварительной и приватной продажи, а также покупатели на DEX-лаунчпадах во время IDO имеют самые выгодные шансы заработать на повышении стоимости DAN. Инвесторы, которые успеют вместе с командой обеспечить ликвидностью торговую пару DAN/USDT на DEX по нижней границе цены \$0,021 до старта вторичных продаж – получат дополнительную выгоду от реализации DAN и в дополнение заработают комиссию с торгового объема на паре DAN/USDT.

Для трейдеров и инвесторов, которые предпочитают покупать токены с децентрализованных лаунчпадов, и также сразу же после листинга на биржи, существуют гарантии стабильности цены за счет плавной разблокировки токенов для инвесторов приватного и предварительного раундов продаж.



Ликвидность

Листинг на централизованных биржах и добавление двусторонней ликвидности для децентрализованных обменов требуют выделения не только токенов DAN для обеспечения спроса и предложения, но и USDT.



Такая процедура поддержки ликвидности необходима для повышения доверия со стороны пользователей платформы DAstra Network, в частности стартапов и инвесторов, которые захотят обменять токены DAN на другую криптовалюту, например, USDT.

Для листингов и маркетинга по мере спроса на токены DAN будет постепенно эмитировано 13% от максимальной эмиссии или 130000000 DAN

Фонд DAO

Участники DAO принимают активное участие в голосованиях за развитие платформы DAstra Network, а также за листинг новых проектов по привлечению инвестирования. За такие действия, полезные для поддержки автономности проекта, предусмотрено вознаграждение в токенах DAN. Для стимулирования покупать и удерживать токены в долгосрочной перспективе, выделен пул токенов DAN для распределения между участниками DAO. Для таких целей выделено 39% от максимальной эмиссии или 390000000 DAN.

Чтобы стать участником DAO и получать токены дополнительно, необходимо приобрести и удерживать от 10000 DAN. Среди тех, кто стал участником DAO будет распределяться 1% в месяц от остатка токенов DAN в фонде DAO. Участники самостоятельно должны сделать запрос в смарт-контракт в течение 30 дней, чтобы получить токены DAN за расчетный месяц, иначе невостребованный в течение 30 дней ежемесячный доход будет возвращен в DAO фонд для следующего распределения

Такое условие существует для того, чтобы избежать нерационального распределения токенов для неактивных кошельков из числа участников ДАО, пользователи которых и вовсе могут потерять к ним доступ. Поэтому условие возврата в ДАО фонд невостребованных токенов участниками является защитой от потери токенов на забытых кошельках



Маркетинг и партнеры

Криптоэнтузиасты активно работают во благо развития проекта за токены, которые могут быть перспективными в будущем, чтобы заработать на этом. Амбассадоры, партнеры, блогеры и другие создатели медиа-контента о проекте, участники аирдропов и ретродропов и конкурсов, – все награждаются токенами DAN. Предусмотрено 10% или 100000000 токенов DAN от максимальной эмиссии для поощрений за маркетинговые активности, создающие ценность для проекта.

Для быстрого привлечения пользователей и популяризации преимуществ платформы DAstra Network приглашаются лидеры мнений с личными блогами или инфлюенсеры; будет создана программа для амбассадоров и эдвайзеров, представляющие проект в своих регионах с целью привлечения новых клиентов.

Для партнеров предусмотрен пул в объеме 5% от максимальной эмиссии или 50000000 DAN. Партнеры регистрируются на этапе приватного раунда и имеют обязательства, заключающиеся в маркетинговой активности (подробнее в партнерском соглашении).

Лидеры мнений, амбассадоры и другие партнеры получают в качестве вознаграждения токены DAN в соответствии с количеством аудитории, для которой они презентовали проект. Чем больше проведено работы для популяризации проекта, тем выше партнерская доля DAN.

Ценность созданного медиа-контента для популяризации и маркетинга платформы DAstra Network и нативных токенов DAN будет определяться сообществом на основании открытых голосований.



Распределение DAN между партнерами запланировано каждые 90 дней после листинга на биржи по 1% (10000000 DAN) 5 раз. Локап-период для Партнеров составляет 180 дней на каждую полученную партию DAN

Аирдроп и баунти



Для ускорения привлечения новых пользователей и популяризации проекта выделено 3% эмиссии (30,000,000 DAN). Команда проекта планирует награждать криптовалютой DAN активных пользователей и энтузиастов платформы DAstra Network за такие маркетинговые активности, но не ограничиваясь:

закрытые и публичные тестирования новых функций платформы;
создание обучающих видео-обзоров о платформе DAstra Network;
написание текстовых публикаций о платформе DAstra Network и токенах DAN;
создание о проекте и токене DAN мемов, GIFs, стикер-паков;
поддержка репостами, комментированием, отзывами в соцсетях.

Первый аирдроп токенов DAN планируется провести среди участников закрытого тестирования приложения DAstra Network в количестве 0,5% от максимальной эмиссии (5000000 DAN) после первого листинга на DEX с мотивацией присоединиться к предоставлению ликвидности для торговой пары DAN/USDT. Раздача будет производиться в равной степени среди тех, кто предоставит видео-отчеты по тестированию.

Оставшиеся 2,5% (25000000 DAN) эмитируются после проведения публичного раунда продаж. Раздача проводится среди пользователей за полезные активности для проекта, например, тестирование обновленного функционала, оплата токенами за публикацию видео-обзора или рекламы у лидеров мнений. Также предусмотрены неожиданные ретродропы для ранних пользователей платформы и другие вознаграждения активностей, прямо увеличивающие метрики по количеству транзакций на платформе с токенами DAN. Для второй части DAN токенов, выделенных для награждения активных пользователей, локап-период не предусмотрен. Тем самым вознаграждение сразу же может быть продано на бирже или потрачено внутри платформы DAstra Network.

Лок-ап период отсутствует для получателей токенов от аирдропов

Команда

Для ключевых игроков команды проекта, вкладывающие собственные ресурсы, время и силы в подготовку запуска и техническую реализацию, выделено 15% от максимальной эмиссии DAN. Первая доля распределяется на команду через 120 дней после добавления ликвидности для токена на DEX.

Планируется распределять каждые 90 дней в равных долях по 10% (1,5% от общей эмиссии 10 раз). В течение 2,5 лет (10 кварталов) после раунда публичной продажи и листинга на бирже команда получит 15% от эмиссии токенов DAN.

Каждая выделенная доля токенов становится недоступной для перемещений в течение следующих 90 дней





ДАО – децентрализованная автономная организация. В проекте **DAstra Network** с первых дней запуска токенов DAN создается такое сообщество. Ожидается, что сначала это будут инвесторы и команда проекта, принимающие участие в голосовании за выбор новых стартапов к листингу на лаунчпад, а также в принятии решений в развитие проекта.

Чтобы стать участником ДАО, необходимо удерживать от **10000 токенов DAN**. Для стимула удерживать токены долгосрочно, участники ДАО вознаграждаются токенами дополнительно из Фонда ДАО, в том числе имеют возможность получения выгоды от всех привлеченных средств проектами на платформе в виде 1% комиссии от объема.

ДАО для стартапов. Проекты, которые выпустили свои токены, могут создавать собственные ДАО для владельцев этих токенов из инвесторов и ключевых участников команды. Первично будет возможность создавать голосования и фонды управления финансами. Каждый владелец определенных токенов определенного ДАО сможет принимать участие в местных голосованиях. Фонды управления финансами будут управляться с помощью мульти-аккаунтов (мульти-подписи), когда отправка средств на другой кошелек возможно только через подпись несколькими лицами, например, учредителями компании или инвесторами, принимающие решение о переводе денег партнерам.

Бизнес-процесс Голосования:

- 1** Управляющий ДАО создал смарт-токены
- 2** Для созданных токенов создает ДАО и публикует страницу
- 3** Пользователи находят страницу и вступают в ДАО
- 4** Управляющий создает голосования
- 5** Пользователи участвуют в голосовании
- 6** Голосование завершается
- 7** Управляющий ДАО прикрепляет к голосованию доказательство исполнения обязанностей

Бизнес-процесс Фонда управления:

- 1** Управляющий ДАО создал смарт-токены
- 2** Для созданных токенов создает ДАО и публикует страницу
- 3** Пользователи находят страницу и вступают в ДАО
- 4** Управляющий создает Фонд и указывает кошельки участников
- 5** Пользователи пополняют фонд средствами
- 6** Средства могут быть отправлены на сторонний кошелек только по подписи нескольких участников ДАО (большинство), это же можно организовать через предварительное голосование - в какой проект вложится Фонд этого ДАО с лаунчпада.

Рынок цифровых финансовых активов, криптовалют и блокчейн-технологий продолжает расти самыми быстрыми темпами, привлекая больше инвесторов ежегодно. Многие стартапы применяют блокчейн-технологии и выпуск токенов для привлечения инвестиций. DAstra Network построена на смарт-контрактах и поэтому является децентрализованной платформой, это привлекает больше инвесторов и стартапов в экосистему в виду прозрачности сделок. Транзакции на нашем лаунчпаде быстрые и удобные, благодаря использованию цифровых активов, стартапы получают инвестиции без задержек.

\$100 000 000

в год потенциальный объем инвестиций

\$100 000

в среднем привлекают 1000 стартапов в год

\$7 000 000

годовая комиссия 7% от привлеченных инвестиций

\$100 000

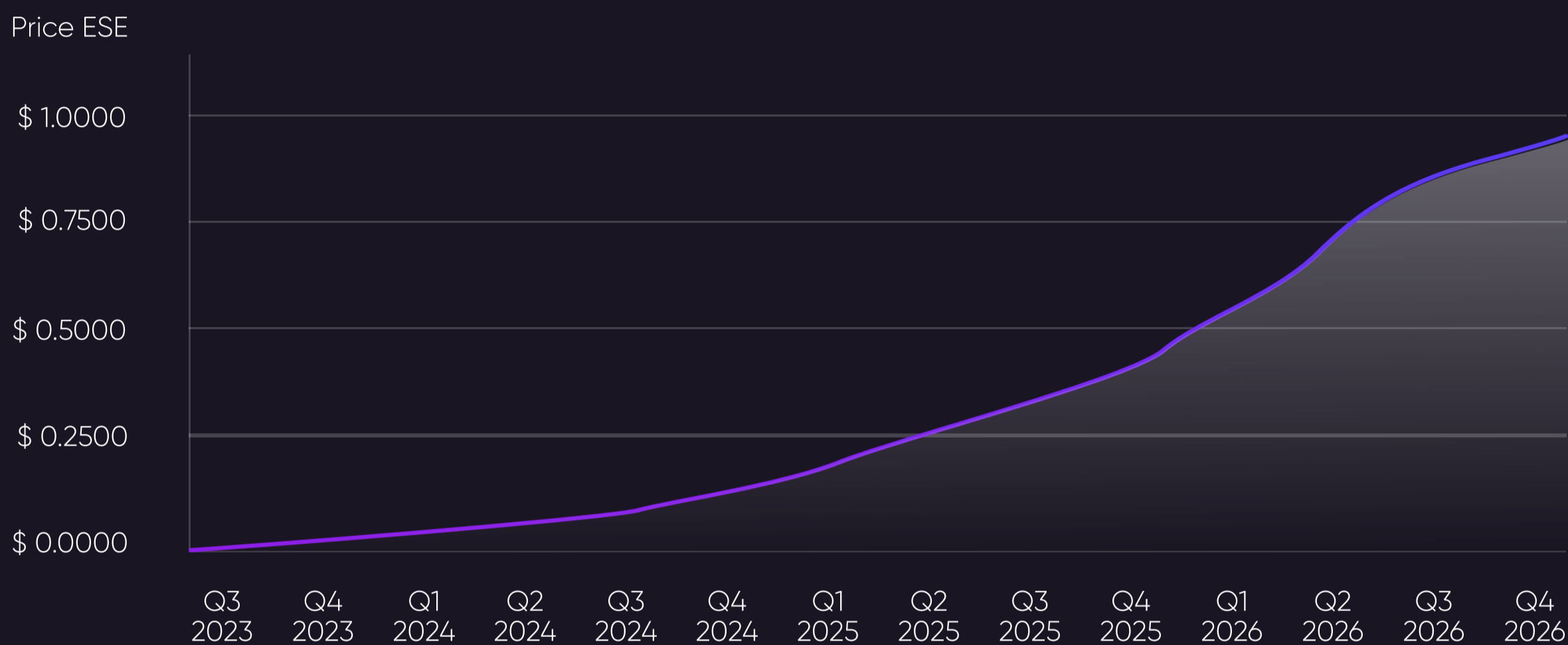
дополнительный доход на услугах стартапам

В перспективе платформа **DAstra Network** вырастет в международный акселератор с собственным децентрализованным фондом управления инвестициями в стартапы, которые отберут участники DAO для предоставления финансирования. Таким образом, капитализация компании DAstra Network продолжит расти за счет успешного венчурного инвестирования в стартапы и роста общей пользовательской базы инвесторов до 1 000 000, чтобы на 1 стартап в среднем приходилось 1000 уникальных спонсоров. При увеличении числа инвесторов на один стартап - средний чек инвестиций на инвестора становится более доступным, к примеру, чтобы стартапы собрать \$100 000 от 1000 инвесторов, будет достаточно убедить каждого вложить в эту идею всего лишь по \$100.

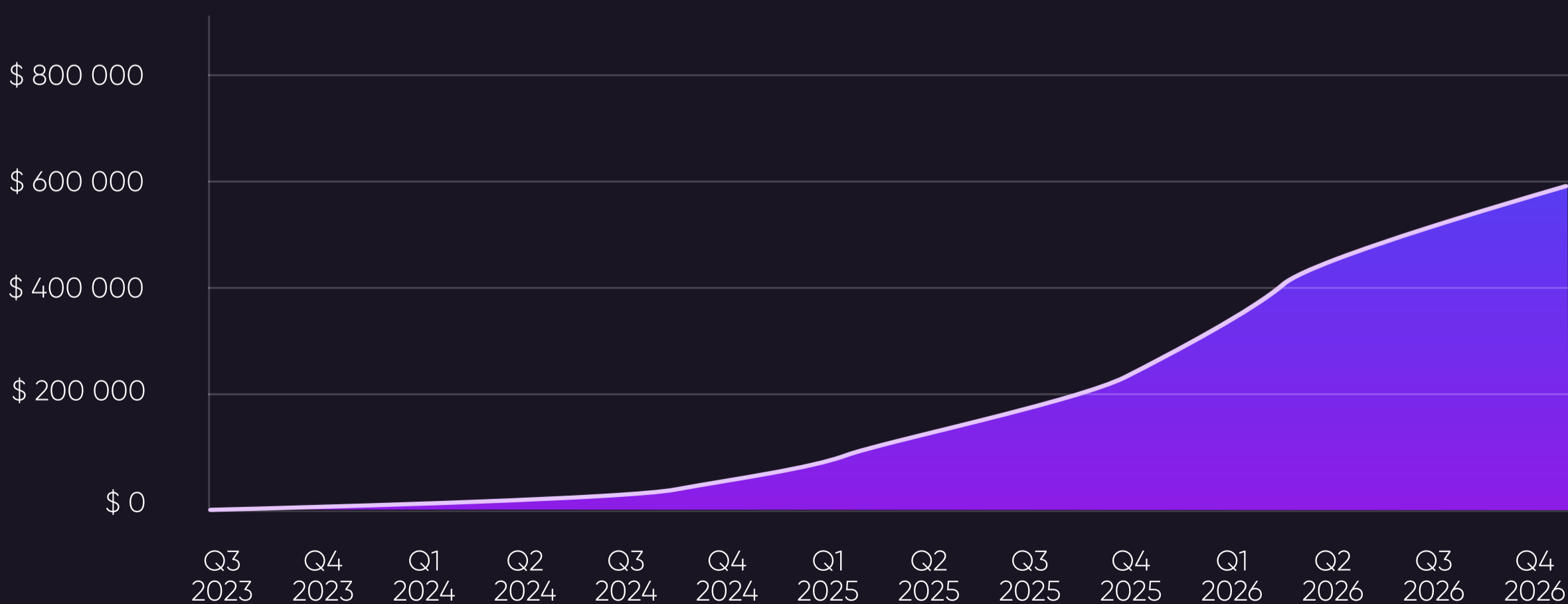


Команда проекта **DAstra Network** ставит высокие амбиции в достижении пиковых значений до 2026 года. До этого времени планируется расширять технический и пользовательский функционал торговой платформы с целью достижения 10000 ежедневно активных пользователей. С ростом числа клиентов и капитализация токенов DAN будет расти органически, так как эти метрики взаимосвязаны между собой ввиду повышения спроса на покупку токенов DAN для вступления в DAO и получения иных привилегий. В 2026 году платформа DAstra Network достигнет пика своего развития и команда будет обеспечивать функциональность и работоспособность развитой инфраструктуры.

Projected price DAS



Projected capitalization of DAS





Мы открываем для всего рынка российских высокотехнологичных стартапов новые возможности в привлечении инвестиций на основе организации сплоченного сообщества инвесторов и инновационных проектов. Планируется регистрация инвестиционной платформы DAstraNetwork в реестре Центрального банка РФ в качестве оператора информационных систем по выпуску цифровых финансовых активов.



В первый год развития пользовательской сети платформы, мы проведем множество акций, конкурсов, аирдропов и ретродропов для поддержки активных пользователей. Эти маркетинговые мероприятия будут мотивировать стартапы и инвесторов участвовать в экосистеме на возмездной основе, что позволит привлечь в короткие сроки новых пользователей.



Для ограниченного числа стартапов мы предлагаем эксклюзивные условия для продвижения своих идей. Платформа DAstra Network способна ускорить в несколько раз возможности привлечения финансирования в сравнении с традиционными способами поиска частных инвесторов и прямых обращений к венчурным фондам. Технический аудит смарт-контрактов платформы придаст нашим пользователям уверенность в безопасности условий для покупки и продажи цифровых активов. Профессиональная команда разработчиков обеспечивает высокую надежность и скорость работы платформы.



Мы реализуем привлекательный веб-сайт с описанием возможностей платформы как для стартапов, так и для инвесторов. В том числе обучающие статьи о том как привлекать инвестиции и стать спонсором, чтобы зарабатывать на финансировании инновационных идей.

Наша рекламная стратегия в первую очередь направлена на привлечение пользователей из числа стартапов и потенциальных инвесторов для удовлетворения инвестиционных потребностей обеих сторон: стартапам - привлечь, инвесторам - заработать.



Дополнительным источником станет организация мероприятий и обучающих вебинаров, которые помогут пользователям платформы лучше понимать процессы инвестирования и получения финансирования. Команда планирует участвовать в международных конференциях и выставках, посвященных технологиям и стартапам для укрепления позиций на рынке за счет узнаваемости бренда и уникальных возможностей.

Долгосрочной целью будет являться организация сотрудничества с венчурными фондами, частными и государственными инвестиционными компаниями.

Для укрепления сплоченности сообщества стартапов и инвесторов, а также для обсуждения новых идей и перспективных стартапов, мы будем вести аккаунты в популярных социальных сетях, что является необходимым для ведения успешного бизнеса в современных реалиях. На этих же платформах мы планируем создавать рекламные кампании по привлечению большего количества целевой аудитории для нашей платформы.

Присоединяйтесь к **DAstra Network** прямо сейчас, чтобы быть одним из первых, кто привлечет финансирование в бизнес-проект и узнает о самых высокодоходных способах инвестирования в инновации.

Дорожная карта проекта

**Q1-Q2
2023**

Написание для проекта Белой Книги и экономики токена DAN. Подготовка технической документации для реализации децентрализованного лаунчпада с конструктором токенов. Техническая реализация веб-приложения в первой рабочей версии

**Q3-Q4
2023**

Релиз инвестиционной платформы. Листинг токена DAN на биржах. Привлечение до 10 тысяч потенциальных пользователей. Проведение аирдропа токенов для активных пользователей. Интеграции с инфлюенсерами и формирование партнерств. Введение голосований для DAO. Развитие международного комьюнити

**Q1-Q2
2024**

Стадия активного маркетинга. Увеличение охвата аудитории с помощью крупных партнеров. Публикация первых кейсов от пользователей и получение отзывов, расширение аудитории до 30 тысяч регистраций инвесторов

**Q3-Q4
2024**

Обновление интерфейса платформы с новым расширенным функционалом в соответствии с полученной обратной связью от пользователей и с учетом голосований участников DAO. Подготовка проекта для внесения в реестр операторов платформ по выпуску цифровых финансовых активов. Разработка новых механик привлечения финансирования с принципами геймификации

**Q1-Q2
2025**

Увеличивается среднее количество транзакций на одного пользователя за счет благоприятного опыта по привлечению финансирования и получения возможности перепродать токены впоследствии дороже для инвесторов. За счет этого увеличивается общая стоимость входящей ликвидности на платформу и частота посещений одним пользователем

**Q3-Q4
2025**

Достижение окупаемости проекта и выход на безубыточную деятельность компании с учетом возврата инвестиций инвесторам предпродажи и приватного раунда. Устойчивое генерирование прибыли и поддержка развития за собственные средства компании. За счет увеличения подключаемых мест для монетизации впечатлений, DAstra Network принесет на крипто-рынок и венчурный больше ликвидности

**Q1-Q2
2026**

К началу 2026 года проект ставит цель достичь пика своего развития, выраженного капитализации компании в \$1 млрд и получить статус единорога. Открывать представительства в нескольких странах для токенизации бизнес-проектов и расширения инфраструктуры платежей в пределах экосистемы платформы

**2027-
2029**

Продолжение роста численности пользователей и увеличение количества транзакций на одного пользователя



Финансирование

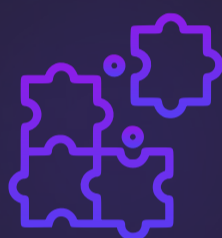
Основатели проекта вложили собственные средства в создание web3 приложения, что является прямым подтверждением заинтересованности в развитии проекта у команды. Имеются собственные средства на поддержание, развитие и улучшение технической и маркетинговой стороны проекта до получения инвестирования для выхода на глобальный рынок



Непредусмотренные расходы

Стартапы и новые проекты действующих бизнесов сталкиваются с проблемой перерасходов от изначально задуманного плана. Расходы могут повышаться при необходимой смене стратегии маркетинга, изменении бизнес-плана или других обновлений проекта в ходе его развития.

Расходы контролируются гибким подходом к управлению организации, постоянной оптимизаций бизнес-процессов и готовностью команды к любым рыночным изменениям. Проект создается с опытом действующей компании и признанных профильных советников, что существенно снижает коэффициент непредусмотренных ранее расходов. Решения в команде принимаются так, что с минимальными затратами мы получаем максимально возможный результат



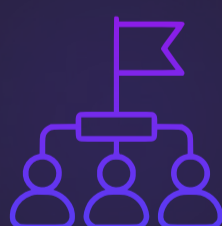
Сложность

Основатели и ключевая команда имеют высокую компетенцию в технической отрасли, создании стартапов, управлении командами по реализации высоконагруженных систем, веб-приложений, экспертизу в блокчейн-индустрии, шифровании и безопасности. Проводятся аналитические исследования на тренды крипто-рынка, чтобы предоставить пользователям и энтузиастам совершенно уникальную социальную сеть с элементами геймификации



Легитимность

Понятное и закрепленное законодательство для ведения блокчейн-проектов постоянно дорабатывается, включая самые развитые страны в этой отрасли. По этой причине команда является гибкой в принятии решений по выбору локации для регистрации компании и приложения, криптовалюты блокчейна; юрисдикции привлечения инвестиций. Во всяком случае, мы продвигаем идею управления проектом на основе открытых голосований среди участников ДАО.



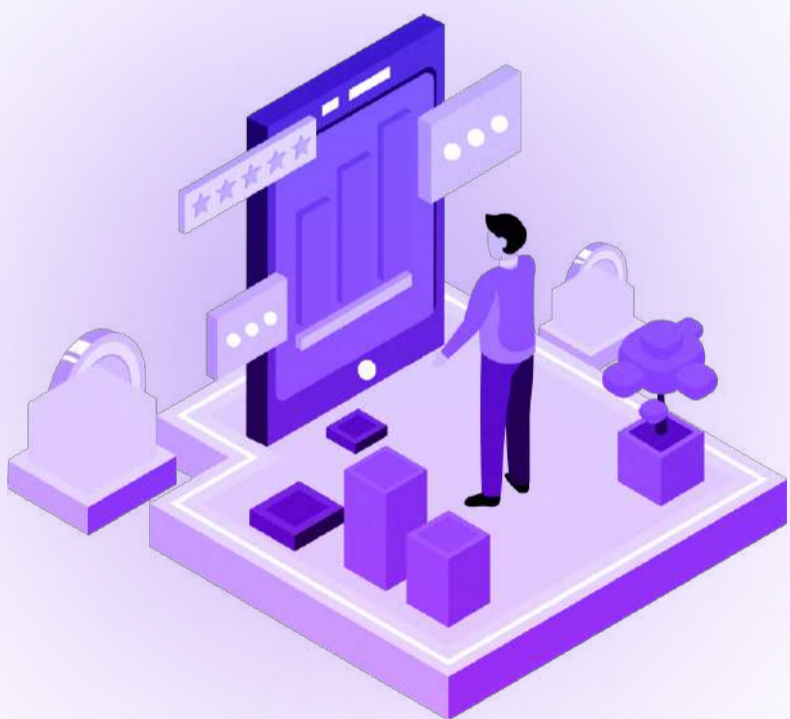
Конкуренция

Конкурентное преимущество создается за счет уже имеющегося приложения и уникального протокола торговли, разработанного в конфиденциальном режиме. Если идеи на рынке существуют, то готовые продукты, даже в стадии MVP, практически отсутствуют. Уникальная механика бизнес-процессов и правильное позиционирование создают преимущества перед текущими косвенными конкурентами. Прямые конкуренты, по нашему мнению, отсутствуют

Инвестиционные платформы с возможностями выпуска цифровых финансовых активов продолжают быть актуальным способом для привлечения инвестиций высокотехнологичными компаниями на ранних стадиях развития. Это подтверждают исследования не только Центральным Банком РФ, а и другими международными финансовыми и аналитическими организациями. Рынок технологий блокчейн является одним из самых быстрорастущих и высокодоходных для инвесторов, хотя также имеет и свои риски как и любые другие инвестиции.



Лаунчпад по привлечению инвестиций стартапами **DAstra Network** предоставляет пользователям возможность зарабатывать на финансировании высокотехнологичных бизнес-идей. Для авторов проектов открываются широкие инвестиционные возможности за счет охвата спонсоров из разных стран. Снизить транзакционные издержки и финансовые ограничения позволяют смарт-контракты и блокчейн, которые также являются безопасным способом хранения и управления финансами.



Наша платформа позволяет не только привлекать средства под реализацию новых идей, а может использоваться для выпуска токенов под разные задачи. Например, для систем лояльности, внутреннюю валюту сообщества, игровые валюты и в иных маркетинговых целях.

DAstra Network способна изменить будущее представление в привлечении финансирования. Качественный отбор стартапов с помощью голосования ключевыми участниками сообщества проекта вызывает доверие инвесторов. За счет отбора стартапов к листингу, платформа позволяет привлекать инвестиции быстрее, потому что инвесторы утрачивают лишние сомнения при принятии решения о покупке токенов какого-либо проекта. После успешной реализации проектов и достижения ими прибылей, инвесторы получают доходы на свои личные кошельки.

Мы планируем развивать не только цифровую платформу, но и организовывать живые мероприятия, направленные на привлечение стартапов к участию в выставке и потенциальных инвесторов, клиентов.